

Kedjechef

Viktig roll i offensivt tillväxtföretag

Teknos är ett stabilt, lönsamt och offensivt företag som växer snabbt och tillväxten på den svenska marknaden är prioriterad. Som kedjechef kommer du till ett utvecklingsinriktat företag som kännetecknas av korta beslutsvägar. Du kommer att få ta mycket ansvar för den fortsatta expansionen i Sverige och dina möjligheter att sätta din prägel på verksamheten är stora.

Om rollen

I dagsläget har Teknos sex egna butiker och tillsammans med VD för de tre butikerna i Göteborg driver och utvecklar ni försäljningen i butikerna. Du har ett direkt personalansvar för butikscheferna i Stockholm och Linköping som du coachar med syfte att ytterligare höja servicegraden och lönsamheten i butikerna. Eftersom Teknos uppdrag är att växa kommer du också ansvara för att utöka antalet butiker, rekrytera och introducera nya butikschefer. Du kommer även att koordinera kampanjer, utbilda och genomföra marknadsaktiviteter tillsammans med våra större återförsäljare. Ett annat viktigt uppdrag för Kedjechefen är att utvärdera och implementera ett nytt affärssystem som är kompatibelt med Teknos centrala system.

Du kommer att utgå från ditt hem och vi ser gärna att du bor i eller på pendlingsavstånd från Göteborg. Du rapporterar till försäljningschefen för produktsegmentet Architectural Coating och är medlem i dess ledningsgrupp.

Dina arbetsuppgifter innebär bl a att:

- Leda, motivera och utveckla butikscheferna
- Ansvara för försäljnings- och kostnadsbudget
- Leta efter nya, attraktiva butikslokaler
- Agera projektledare vid etablering av nya butiker
- Leda kedjans dagliga rutiner
- Uppdatera produktsortimentet

Vår kandidat

Du är en erkänt duktig ledare och har en god kommunikativ förmåga både på svenska och engelska. Du brinner för affärer och motiveras av att driva försäljningen framåt. Dessutom är du kundorienterad, utvecklingsinriktad och kommer med kreativa idéer som i förlängningen adderar värde för såväl kunden som Teknos.

Vi söker dig som har en marknads- eller försäljningsinriktad utbildning och några års erfarenhet i en liknande roll. Bransch erfarenhet är meriterande liksom erfarenhet av att implementera affärssystem.

Arbetet kräver att du är beredd att resa flera dagar i veckan, ibland övernatta och att du har körkort.

Kontaktuppgifter

I den här rekryteringen samarbetar vi med Consensus. För mera information är du välkommen att kontakta Lena Ottaway 070-547 36 00 eller Mathias Åkerblom 072-402 70 26. Vi ser fram emot din ansökan på www.consensus.nu senast 26 april.

Teknoskoncernen är en av Europas ledande leverantörer av industrifärger och har en stark position inom detaljhandeln för konsument- och yrkesmålerifärger. Vi fokuserar starkt på våra produkters kvalitet och prestanda, investerar kraftigt i forskning och utveckling och har ett skarpt fokus på miljöfrågor. Teknos grundades 1948 i Finland och är ett familjeägt företag. Vår VD och ägare, Paula Salastie representerar den tredje generationen av Kiikka-familjen. Sedan starten har koncernen utökat sin närvaro till mer än 20 länder och vi sysselsätter över 1 300 personer globalt varav 190 är dedikerade till forskning och utveckling. Vår strategi är att växa fort och lönsamt.

Teknos har produktionsanläggningar i 8 länder - Finland, Sverige, Danmark, Nederländerna, Tyskland, Polen, Ryssland och Kina, och försäljningsbolag i 18 länder. Teknos Sverige har lab, produktion och kontor i Tranemo och Vedeavåg. Dessutom har vi sex egna butiker – tre i Göteborg, två i Stockholm och en i Linköping. I Sverige är vi ca 120 anställda och bolaget omsätter ca 490 MSEK.