

Teknos är en global färgproducent med verksamhet i över 20 länder i Europa, Asien och USA. Koncernen sysselsätter cirka 1 800 personer och har en årlig försäljning på cirka 384 miljoner euro. Teknos är en av de ledande leverantörerna av industriella ytbehandlingar med en stark position inom detaljhandel för konsument- och målerifärger. Teknos grundades 1948 och är ett av Finlands största familjeägda företag. Teknos erbjuder hållbara lösningar för en hållbar värld genom att tillhandahålla smarta och tekniskt avancerade färg- och ytbehandlingslösningar som skyddar och bevarar. I Sverige finns Teknos representerade i Tranemo, Örnsköldsvik och i Vedeå. Dessutom har företaget 7 butiker runt om kring i Sverige. Totalt har Teknos i Sverige cirka 150 anställda och omsätter cirka 500 miljoner kronor. Företagets huvudkontor är placerat i Tranemo.

Teknos AB söker en säljare/distriktschef

Vi söker en driven och relationsbyggande säljare till ett distrikt som omfattar delar av Västra Götalands län och Halland.

Som säljare på Teknos förväntas du förutom att nå uppsatta mål och upprätthålla hög servicenivå till befintliga kunder, även bearbeta och besöka potentiella kunder i det geografiska området. Du kommer agera säljstöd för våra återförsäljare och vara behjälplig med teknisk rådgivning, varför branschvana är ett krav.

Vår kandidat

Som person är du relationsskapande och serviceinriktad. Vi tror även att du är tävlings- och resultatorienterad och motiveras av utmaningar. Arbetet kräver att du har god kommunikationsförmåga, flexibilitet, öppenhet samt förmågan att arbeta självständigt. Vi värderar personliga egenskaper såsom driv, engagemang samt förvärvad branschkunskap som t.ex. målare högre än säljarenhet, även om det självklart är meriterande.

Omfattning

Heltid, tillsvidareanställning. Tillträde enligt överenskommelse. Tjänsten utgår från hemmet, företagets enheter besöks kontinuerligt.

Kontakt

För frågor om tjänsten, kontakta rekryterande chef Martin Karlsson på martin.karlsson@teknos.se

Din ansökan, innehållande personligt brev och CV vill vi ha senast den 19 december. Du ansöker direkt i företagets rekryteringssystem Solaforce: <https://teknos.solaforce.com/app/external/jobs/19>